

NU SKIN®

Ezt a prezentációt a Nu Skin készítette 2024 júniusában kizárólag a Nu Skin Európában (kivéve Ukrainát) és Afrikában regisztrált Brand Affiliate-jei számára. Máshol nem használható.

Engedély nélküli használata vagy sokszorosítása tilos.

Ahhoz, hogy valaki Brand Affiliate-ként számottevő jutalékban részesüljön, jelentős mennyiségű idő, energia és elkötelezettség szükséges. A siker saját képességeiden, tehetségeden és vezetői vénádon múlik. Az anyagi sikerre nincs garancia, az eredmények pedig résztvevőnként nagyon eltérőek. Az Értékesítési Teljesítmény Programban foglalt szintenkénti bevételek piaconkénti/régiónkénti átfogó ismertetője a www.nuskin.com webhelyen található.

A toborzásért bónuszt nem fizetünk. Nem kapsz semmilyen kompenzációt más Brand Affiliate-ek szponzorálásáért.

A Nu Skin európai piacain és a Dél-afrikai Köztársaságban regisztrált védjegyek a www.nuskin.com webhely szójegyzékében találhatók.



INDIA

FOUNDERS PROGRAM

Europe and Africa Version

Ez az ösztönző nem egyenlő az Indiában bevezetésre kerülő Értékesítési Teljesítmény Programmal.
A programmal kapcsolatos további részletekért olvasd el a nuskin.com webhelyen, a My Workspace felületén található Feltételeket.

ADJ BELE MINDENT, ÉS NYERJ A NU SKIN INDIÁN!

Az **India Founders Program** célja a hosszú távú, fenntartható növekedés elősegítése a fogyasztóknak történő értékesítésen keresztül.

A program azt mutatja be, hogyan készülhetnek fel az Engedélyezett országokban – a kontinentális Kína kivételével – a Brand Affiliate-ek az indiai piac megnyitására azáltal, hogy **India Founderré** (indiai alapítótaggá) válnak.

A Nu Skin indiai piaca még nem nyílt meg, és ezen a piacon nem történhet előzetes marketingtevékenység sem.

Indián belül bármilyen üzleti tevékenység – a virtuálisat is ideértve – szigorúan tilos.
További részletekért tekintsd meg az **Indián belüli előzetes marketingtevékenységekre vonatkozó irányelveket.**

FOUNDERS PROGRAM

EURÓPÁBAN ÉS AFRIKÁBAN ÉRVÉNYES VERZIÓ

Opciók

1.

India Foundereknek szóló elismerés

Az India Founder kitűzői címek csak
elismerési célokat szolgálnak.

2.

India Foundereknek szóló ösztönző

Az ösztönző jellegű kifizetések kizárólag
az Indiában elért Értékesítési forgalmon
alapulnak a piac nyitásától számított
12 hónapon keresztül.

INDIA FOUNDEREKNEK SZÓLÓ ELISMERÉS*

Mit kell tenned?

Ha legalább Brand Representative vagy, a piac megnyitása előtt személyesen regisztrálj a Vállalatnál legalább egy olyan G1 Brand Representative-ot, akinek a tevékenysége Indiára is kiterjeszthető, és aki teljesítette a Kvalifikációs követelményeket, és fenntartja a vonatkozó Cím Értékesítési forgalmi követelményeit.

Miben részesülsz?

Exkluzív, korlátozott idejű elismerésben **India Founderként**.

* Az India Founder kitűzői címek csak elismerési célokat szolgálnak. Az ösztönző jellegű kifizetések kizárólag az elért Értékesítési forgalmon alapulnak. A programmal kapcsolatos további részletekért olvasd el a nuskin.com webhelyen, a My Workspace felületén található Feltételeket.

INDIA FOUNDEREKNEK SZÓLÓ ELISMERÉS*

Az India Founderként való kvalifikáció menete

Az **India Founderek** elismerésben részesülnek, ha a piac megnyitását megelőző naptári hónap végével teljesítik az alábbiak valamelyikét az Indiára is jogosult G1 Brand Representative-jaik G1–G6 szintjén**:

Bronz fokozatú Founder: 1–9 Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik

Ezüst fokozatú Founder: 10–19 Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik

Arany fokozatú Founder: 20–39 Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik

Platina fokozatú Founder: 40-nél több Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik

* Az India Founder kitűzői címek csak elismerési célokat szolgálnak. Az ösztönző jellegű kifizetések kizárólag az elért Értékesítési forgalmon alapulnak. A programmal kapcsolatos további részletekért olvasd el a nusk.in.com webhelyen, a My Workspace felületén található Feltételeket.

** Csak elismerési célokból Indiára jogosult G1 Brand Representative vezetői csapatonként legfeljebb 10 Indiára jogosult Brand Representative vehető számításba.

INDIA FOUNDEREKNEK SZÓLÓ ÖSZTÖNZŐ*

Mit kell tenned?

1. Kvalifikálj **India Founderként**

2. Érd el **Ruby Partner** vagy magasabb kitűzői címet

ÉS

3. Érd el **több mint 10 000 indiai Organizációs értékesítési forgalmat az indiai piac megnyitását követő első 12 naptári hónap minden hónapjában,** ahol a piac megnyitásának naptári hónapja számít az első hónapnak.

* Az ösztönző jellegű kifizetések kizárólag az Indiában elért Értékesítési forgalmon alapulnak. A programmal kapcsolatos további részletekért olvasd el a nuskin.com webhelyen, a My Workspace felületén található Feltételeket.

INDIA FOUNDEREKNEK SZÓLÓ ÖSZTÖNZŐ*

Miben részesülsz?

Kapsz egy **személyes share-t**
minden elért 10 000 indiai Organizációs értékesítési forgalom után

ÉS

Kapsz egy **egyszeri promóciós bónuszt! ****

** A programmal kapcsolatos további részletekért olvasd el a nuskin.com webhelyen, a My Workspace felületén található Feltételeket.*

*** Egyéni részesedést (ún. „share”-t) kaphatsz az indiai Organizációs értékesítési forgalom minden 10 000-es értéknek megfelelő növekedése után, amelyet a piac megnyitását követő első 12 naptári hónap folyamán érsz el, ahol a piac megnyitásának naptári hónapja számít az első hónapnak. E 12 naptári hónap után egyszeri promóciós bónuszt kapsz a Tartózkodási helyed/székhelyed szerinti országtól az indiai piac első éves teljesítménye alapján (az ösztönző szerinti teljes bónuszalap az indiai piac első éves bevétele 1-2%-ának felel meg – az indiai piac megnyitását követő 13. naptári hónapban meghatározva és kiszámítva). A bónuszt az általad megszerzett személyes share-ek száma és az ösztönző teljes bónuszalapjából vett egy share értékének szorzata határozza meg. Azok az India Founderek, akik az ösztönző keretében teljesítik a kvalifikációs kritériumokat, e-mailben kapnak tájékoztatást személyes bónuszukról.*

INDIA FOUNDEREKNEK SZÓLÓ ÖSZTÖNZŐ*

A kvalifikáció menete

- 1. A Nu Skin indiai piacának hivatalos megnyitását megelőző** naptári hónapban teljesítsd az India Founderként való kvalifikáció feltételeit.
- 2. Érd el legalább Ruby Partner kifizetési címet, és tartsd is meg** abban a naptári hónapban, amikor az indiai piac hivatalosan megnyílik. Kezdd el az értékesítést Indiában, és tartsd meg Ruby Partner vagy annál magasabb címed a piacra lépést követő első 12 naptári hónap mindegyikében.
- 3. Érd el több mint 10 000 indiai Organizációs értékesítési forgalmat a piacra lépést követő** első 12 naptári hónapban.



INDIA

FOUNDERS PROGRAM

Europe and Africa Version