

India Founders Program

EURÓPÁBAN ÉS AFRIKÁBAN ÉRVÉNYES VERZIÓ

Adjon bele mindent, és nyerjen a Nu Skin Indián! Az India Founders Program célja a hosszú távú, fenntartható növekedés elősegítése a fogyasztóknak történő értékesítésen keresztül. A program azt mutatja be, hogyan készülhetnek fel az Engedélyezett országokban – a kontinentális Kína kivételével – a Brand Affiliate-ek az indiai piac megnyitására azáltal, hogy India Founderré (indiai alapítótaggá) válnak. A Nu Skin indiai piaca még nem nyílt meg, és ezen a piacon nem történhet előzetes marketingtevékenység sem. Indián belül bármilyen üzleti tevékenység – a virtuálisat is ideértve – szigorúan tilos. További részletekért tekintse meg az [indiai piacra vonatkozó irányelveinket](#).

Ez az ösztönző nem egyenlő az Indiában bevezetésre kerülő Értékesítési Teljesítmény Programmal.

INDIA FOUNDEREKNEK SZÓLÓ ELISMERÉS*

MIT KELL TENNIE: Ha Ön legalább Brand Representative, a piac megnyitása előtt személyesen regisztráljon a Vállalatnál legalább egy olyan G1 Brand Representative-ot, akinek a tevékenysége Indiára is kiterjeszthető, és aki teljesítette a Kvalifikációs követelményeket, és fenntartja a vonatkozó Cím Értékesítési forgalmi követelményeit (a részleteket és a meghatározásokat lásd a 2. oldalon).

MIT NYERHET: Exkluzív, korlátozott idejű elismerést India Founderként.

Az India Founderként való kvalifikáció menete

India Founder elismerést az kaphat, aki legalább Brand Representative, és személyesen regisztrál a Vállalatnál legalább egy olyan G1 Brand Representative-ot, akinek a tevékenysége Indiára is kiterjeszthető, és aki sikeresen teljesíti a Kvalifikációt, és meg is őrzi Brand Representative státuszát azzal, hogy fenntartja a vonatkozó Cím Értékesítési forgalmi követelményeit (a részleteket és a meghatározásokat lásd a 2. oldalon). Az India Founderek elismerésben részesülnek, ha a piac megnyitását megelőző naptári hónap végével teljesítik az alábbiak valamelyikét az Indiára is jogosult G1 Brand Representative-jaik G1–G6 szintjén**:

- **Bronz fokozatú Founder**
1–9 Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik
- **Ezüst fokozatú Founder**
10–19 Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik
- **Arany fokozatú Founder**
20–39 Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik
- **Platina fokozatú Founder**
40-nél több Indiára is jogosult Brand Representative-val rendelkezik

* Az India Founder kitűzői címek csak elismerési célokat szolgálnak. Az ösztönző jellegű kifizetések kizárólag az elért Értékesítési forgalmon alapulnak.

** Csak elismerési célokból Indiára jogosult G1 Brand Representative vezetői csapatonként legfeljebb 10 Indiára jogosult Brand Representative vehető számításba.

INDIA FOUNDEREKNEK SZÓLÓ ÖSZTÖNZŐ?

MIT KELL TENNIE: Végezze el az India Founder kvalifikációt, legyen legalább Ruby Partner, és érjen el több mint 10 000 indiai Organizációs értékesítési forgalmat a piac megnyitását követő első 12 naptári hónapban, ahol a piac megnyitásának naptári hónapja számít az első hónapnak.

MIT NYERHET: Egyéni részesedét (ún. „share”-t) kaphat az indiai Organizációs értékesítési forgalom minden 10 000-es értéknek megfelelő növekedése után, amelyet a piac megnyitását követő első 12 naptári hónap folyamán ér el, ahol a piac megnyitásának naptári hónapja számít az első hónapnak. E 12 naptári hónap után egyszeri promóciós bónuszt kap a Tartózkodási helye/székhelye szerinti országtól az indiai piac első éves teljesítménye alapján (az ösztönző szerinti teljes bónuszalap az indiai piac első éves bevétele 1-2%-ának felel meg – az indiai piac megnyitását követő 13. naptári hónapban

meghatározva és kiszámítva). A bónuszt az Ön által megszerzett személyes share-ek száma és az ösztönző teljes bónuszalapjából vett egy share értékének szorzata határozza meg. Azok az India Founderek, akik teljesítik a fenti kvalifikációs kritériumokat, e-mailben kapnak tájékoztatást személyes bónuszukról.

A kvalifikáció menete

Minden legalább Brand Representative, aki Indiára is jogosult, valamint az őt szponzoráló nemzetközi és ugyancsak legalább Brand Representative részt vehet az India Founders Ösztönzőben, amennyiben teljesíti a következő követelményeket:

1. A Nu Skin indiai piacának hivatalos megnyitását megelőző naptári hónapban teljesítette az India Founderként való kvalifikáció feltételeit. Például ha az indiai piac hivatalosan 2025. július 15-én nyílik meg, a Foundereket a 2025. júniusi értékesítési forgalmi időszak eredményei alapján határozzák meg. Az elsőként elnyert India Founder kitűzői címek meghatározása és kategorizálása után státuszuk a piacra lépést követő első 12 naptári hónapban változatlan marad.
2. Érjen el legalább Ruby Partner kifizetési Címét, és tartsa is meg abban a naptári hónapban, amikor az indiai piac hivatalosan megnyílik. Kezdje el az értékesítést Indiában, és tartsa meg Ruby Partner vagy annál magasabb Címét a piacra lépést követő első 12 naptári hónap mindegyikében.
3. Érjen el több mint 10 000 indiai Organizációs értékesítési forgalmat a piacra lépést követő első 12 naptári hónapban.

[?] Az ösztönző jellegű kifizetések kizárólag az Indiában elért Értékesítési forgalmon alapulnak.

Fontos tudnivalók és fogalom meghatározások

1. Az India Founder olyan személy, aki legalább Brand Representative bármely Engedélyezett országban (a kontinentális Kína kivételével), aki személyesen regisztrál legalább egy olyan G1 Brand Representative-ot, akinek a tevékenysége Indiára is kiterjeszthető, és aki sikeresen elvégezte a Kvalifikációt, és megőrizte Brand Representative státuszát azzal, hogy fenntartja a vonatkozó Cím Értékesítési forgalmi követelményeit. Az a személy, akinek tevékenysége Indiára is kiterjeszthető (azaz Indiára jogosult személy) úgy válhat India Founderré, ha személyesen regisztrál legalább egy olyan G1 Brand Representative-ot is, akinek a tevékenysége Indiára is kiterjeszthető, és aki sikeresen teljesítette a Kvalifikációt, és megőrizte Brand Representative státuszát azzal, hogy fenntartja a vonatkozó Cím Értékesítési forgalmi követelményeit:
 - a. Az Indiára jogosult Brand Representative-ok olyan személyek, akik legalább Brand Representative-ek bármely Engedélyezett országban (kivéve a kontinentális Kínát), és akik rendelkeznek érvényes Overseas Citizen of India (OCI) kártyával, érvényes Person of Indian Origin (PIO) kártyával vagy külföldi illetőségű indiai (Non-Resident Indian, NRI) státusszal az érvényes indiai útlevelük mellett.
 - b. Az „Indiára jogosult” státusz igazolását a [Nu Skin indiai piacának kezdőlapján](#) kell benyújtani a Nu Skinnek ellenőrzésre. Az ellenőrzést követően ezek az információk rögzítésre kerülnek a Brand Affiliate-azonosítóban is.
 - c. Az Indiára jogosult G1 Brand Representative-ok az Ön által személyesen regisztrált Indiára jogosult Brand Representative-ok.
2. A jelen Ösztönző alkalmazásában az indiai Értékesítési forgalom az indiai termékadásokból származó teljes Értékesítési forgalom, a Brand Representative indiai Organizációs értékesítési forgalma pedig a Fogyasztói csoportjuktól, a G1–G6 Brand Representative-jaik Fogyasztói csoportjaitól, a Business Builder-azonosítójuk G6 képviselőjétől és a Team Elite Business Builder-azonosítójuk G6 képviselőjétől származó havi indiai Értékesítési forgalom összege az indiai piacra lépést követő első 12 hónap-minden egyes naptári hónapjára.

AZ ÖSZTÖNZŐ TOVÁBBI FELTÉTELEI

Ön tudomásul veszi és elfogadja, hogy a jelen Ösztönzőben való részvétel egyet jelent az Ösztönző összes szabályának és követelményének teljes és feltétel nélküli elfogadásával, beleértve a következő feltételeket:

1. Csak a Velocity- és Velocity EX-piacokon megfelelően tevékenykedő Nu Skin Brand Affiliate-ek vehetnek részt ebben az Ösztönzőben. Amennyiben megsérti a Brand Affiliate-megállapodásban, a Szabályzatban vagy az Értékesítési Teljesítmény Programban, a Nu Skin indiai piacának kezdőlapján közzétett Irányelvekben, valamint a jelen Ösztönzőben foglaltakat (együttesen: a „Megállapodások”), a Vállalat jogosulatlanul tekintheti Önt, és saját belátása szerint megtagadhatja a jelen Ösztönző jutalmait, valamint a Megállapodásoknak megfelelően megtehet bármilyen lépést, hogy kompenzáljon minden olyan költséget, amely a Vállalatot az ilyen jellegű manipulációk következtében terheli, beleértve a jövőbeni értékesítésekért járó kompenzációk visszatartását is.

2. Jelen Ösztönző jutalmaiban való részesülés feltétele az Ösztönző és a Megállapodások követelményeinek teljesítése, ideértve a kiskereskedelmi értékesítéseket is. A toborzásért bónuszt nem fizetünk. Ön nem kap semmilyen kompenzációt más Brand Affiliate-ek szponzorálásáért. Ön tudomásul veszi és elfogadja, hogy a kiskereskedelmi értékesítés az Értékesítési Teljesítmény Program fontos részét képezi. Brand Affiliate-ként Önnel szemben nem állnak fenn készletezési követelmények. Az indokolt mennyiségű készletnél többet rendelni tilos. A rendelés leadásával Ön igazolja, hogy az előző rendelésekből maradt teljes készlete legalább 80%-át értékesítette vagy felhasználta.
3. A Vállalat fenntartja magának a jogot az Ön jelen Ösztönző keretein belüli teljesítményének megvizsgálására és értékelésére, ideértve azt is, hogy vásárlói ellenőrzésnek veti alá a dropshipping útján teljesített rendeléseket. Minden olyan azonosító, amely a Megállapodás megszegésével jött létre, beleértve minden olyan azonosítót is, amelyet a jelen Ösztönző vagy az Értékesítési Teljesítmény Program manipulálására hoztak létre, érvénytelennek minősül, és fegyelmi eljárást vonhat maga után.
4. Ön nem vásárolhat nagy mennyiségben Termékeket, és arra más Brand Affiliate-eket sem buzdíthat abból a célból, hogy kvalifikáljon/kvalifikáljanak az Ösztönző által nyújtott előnyökre. A jelen Ösztönző célja, hogy megjutalmazza azokat a résztvevőket, akik egészséges Fogyasztói csoportokat építenek ki, és ebben más résztvevőket is segítenek. A Vállalat fenntartja magának a jogot, hogy megtagadja az Ösztönzőben elért jutalmak kifizetését, amennyiben megállapítja, hogy a Brand Affiliate arra buzdította a többi résztvevőt, hogy készleteket vásároljon a kvalifikációs követelmények teljesítése érdekében, ahelyett, hogy a fogyasztói csoportok kiépítésében segédkezett volna.
5. Az Ösztönző időszaka alatt bekövetkező azonosító-összevonások befolyásolhatják a jutalmakra való jogosultságot az Ösztönző keretein belül.
6. Amennyiben Ön, az Ön Vásárlói vagy az Ön Fogyasztói csoportjába vagy Csapatába tartozó más személyek visszaküldik a Nu Skin-termékeket, az befolyásolhatja az Ösztönzőn keresztül megszerzett jutalmakra való jogosultságát. Amennyiben az Ösztönző jutalmait a visszaküldött Nu Skin-termékek alapján már kifizették, a Nu Skin a Szabályzatban foglaltak szerint visszavonhatja a jutalmakat.
7. A Vállalat fenntartja a jogot, hogy az Ösztönzőt saját belátása szerint bármikor módosítsa vagy megszüntesse. Az Ösztönző visszavonása esetében csak azok a jutalmak kerülnek kifizetésre, amelyek az Ösztönző visszavonásáig megszerzésre kerültek.
8. Az Ösztönzőre nem jogosultak a Vietnámban és Ukrajnában élő Brand Affiliate-ek.
9. A kontinentális Kínában a Nu Skin egy teljesen más típusú üzleti modell szerint működik, és nem vesz részt az Ösztönzőben.
10. A jelen Ösztönzőben használt, ugyanakkor itt nem definiált nagybetűs fogalmak leírásai megtalálhatók a Megállapodásokban. Az Ösztönző alkalmazásában a „Vállalat” a Nu Skin International, Inc. vállalatra és leányvállalataira utal.
11. Bármely jutalom értéke a törvény által előírtak szerint adózási célból bevallható. A Brand Affiliate-ek kizárólagos felelősséggel tartoznak a jelen Ösztönzőhöz kapcsolódó minden vonatkozó adó bevallásáért és befizetéséért.
12. Az Ösztönzőre és a jelen feltételekre az Amerikai Egyesült Államok Utah államának anyagi jogi törvényei az irányadók, és azok szerint értelmezendők. A jogviták rendezésének kizárólagos helyszíne Salt Lake megye, Utah állam. A jelen Ösztönzővel és a jelen feltételekkel kapcsolatos viták rendezése a Nu Skin Szabályzatában leírt vitarendezési folyamaton keresztül történik, amely magában foglalja a 7. fejezetben meghatározott jogerős és kötelező érvényű választottbíróági követelményeket. A választottbíróági eljárást, amelyre az Amerikai Egyesült Államokban, a Utah állambeli Salt Lake Cityben kerül sor, egy választottbíró fogja tárgyalni. A választottbíró a vitában részt vevő felek választják ki, a választottbíróági eljárást pedig az AAA Kereskedelmi Döntőbíróági Szabályzatnak megfelelően kell lefolytatni. Az eljárás angol nyelven fog zajlani, de a kérelmező Brand Affiliate kérésére és költségére a dokumentumokat és a tanúvallomásokat lefordítják a kérelmező Brand Affiliate által preferált nyelvre. A választottbíró döntése és határozata jogerős, és bármely illetékes állami vagy szövetségi bíróság előtt végrehajtható, amely Salt Lake megyében, Utah államban található. Ön és a Nu Skin beleegyezik abba, hogy a választottbíróági eljárással kapcsolatos ügyek elbírálására a Salt Lake megyében (Utah állam) található bármely állami vagy szövetségi bíróság személyes illetékessége alá tartozzon, és lemond a nem megfelelő helyszínnel szembeni kifogásról. Kizárólagos hatáskörrel a szövetségi, állami vagy helyi bíróságok vagy ügynökségek helyett a választottbíró rendelkezik a Választottbíróági megállapodás értelmezésével, alkalmazhatóságával, végrehajthatóságával vagy létrejöttével kapcsolatos bármely jogvita rendezésére, korlátozás nélkül ideértve minden olyan követelést, amely szerint a Választottbíróági megállapodás egésze vagy bármely része semmis vagy érvényteleníthető.
13. A részvétellel a Brand Affiliate-ek felmentik a Nu Skin Enterprises, Inc.-et, leányvállalatait, kapcsolt vállalkozásait, igazgatóit, tisztségviselőit, munkatársait, képviselőit és ügynökeit mindennemű, a promócióval vagy bármely jutalom

elfogadásával vagy felhasználásával összefüggésbe hozható sérülésből, károsodásból, veszteségből adódó felelősség alól. Ez a magyar szöveg az eredeti angol nyelvű Feltételek fordítása. Amennyiben az angol nyelvű Feltételek és a jelen fordítás között ellentmondás vagy következetlenség merül fel, az angol nyelvű Feltételek a mérvadók.

14. A jelen Feltételek szerinti bármely jog vagy rendelkezés a Vállalat általi gyakorlásában vagy érvényesítésében való késedelme vagy annak elmulasztása nem jelenti az adott jogról vagy rendelkezésről való lemondást.
15. Ha a jelen Feltételek bármely része jogellenesnek, érvénytelennek vagy végrehajthatatlannak minősül, az adott rész elválasztottnak tekintendő, és nem érinti a fennmaradó rendelkezések érvényességét és végrehajthatóságát.

Ahhoz, hogy valaki Brand Affiliate-ként számottevő jutalékban részesüljön, jelentős mennyiségű idő, energia és elkötelezettség szükséges. A siker saját képességeiden, tehetségeden és vezetői vénádon múlik. Az anyagi sikerre nincs garancia, az eredmények pedig résztvevőnként nagyon eltérőek. Az Értékesítési Teljesítmény Programban foglalt szintenkénti bevételek piaconkénti/régiókénti átfogó ismertetője a www.nuskin.com webhelyen található.